

MATERIÁLY X MEZINÁRODNÍ
VĚDECKO-PRAKTICKÁ KONFERENCE



MATERIÁLY

X MEZINÁRODNÍ VĚDECKO-PRAKTICKÁ KONFERENCE



VĚDA A VZNIK - 2013/2014

27.12.2013 - 05.01.2014

MATERIÁLY X MEZINÁRODNÍ
VĚDECKO-PRAKTICKÁ KONFERENCE

Díl 6

Ekonomické vědy



Praha
Publishing House
«Education and Science» s.r.o.



Alimova D.Zh. System of regulation of the accounting of fixed assets in the conditions of market economy45

Alimova D.Zh. Regulation of the accounting of fixed assets in the Republic of Kazakhstan.....47

Несущева А.П., Пискунова Н.В. Аналитические возможности ОДДС при прямом и непрямом методах его составления49

Сіромах Д.С., Головащенко О.М. Особливості формування поточної і звітної інформації про наявність та рух основних засобів відповідно до МСФО.....54

Сіромах Д.С., Сухарева Л.О. Дослідження історичної компоненти в теорії аудиту59

Товта N. Consolidated financial statements and audit.....63

Лобачова І.Ф., Григулець Л.В. Методичні прийоми аналізу та оцінки видатків на оплату праці в бюджетних установах і організаціях66

Мовчан М.О. Основні проблеми та шляхи вдосконалення обліку дебіторської заборгованості69

Панасевич Ю. Проблеми аналізу результатів фінансової діяльності підприємства.....73

Лисун І.Ю. Економічна суть ліквідності та платоспроможності77

Ибрагимова Ю.А., Пискунова Н.В. Сравнительная характеристика методов учета затрат по продукту83

Zhusupova G.V. Economic border regions capacity of.....86

Лобачева І.Ф., Хоменко А.С. Теоретичні аспекти аналізу дебіторської заборгованості в системі управління підприємством.....88

Коваленко И.В., Бедзай Е.В. Проблемы организации учета на Украине92

Откаленко О.М., Станіслав О.В. Консолідована фінансова звітність: особливості складання і подання згідно національних і міжнародних стандартів..... 94

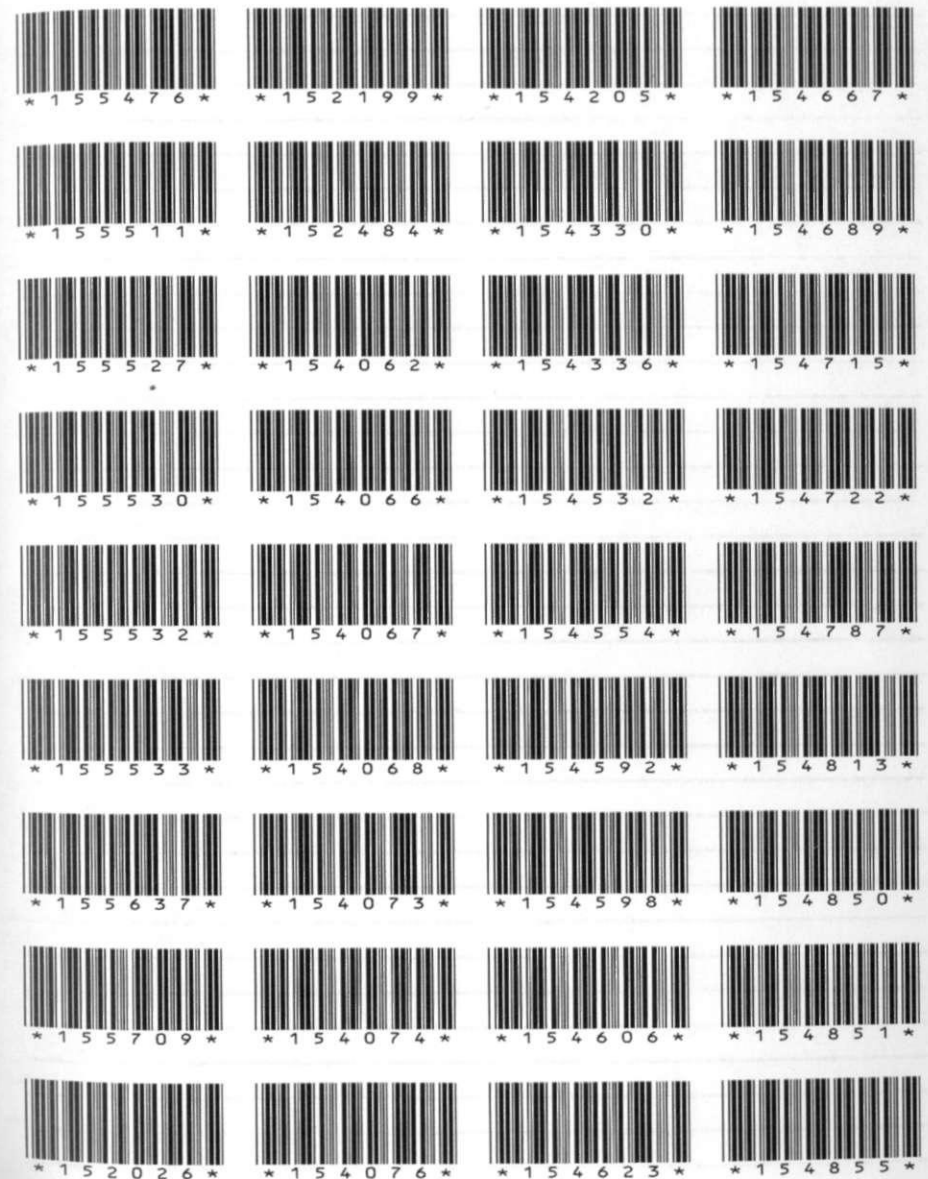
Шелест М.Ю. Расходы на НИОКР в финансовой отчетности компаний97

Савка Т.М., Воронцова І.І. Проблеми та перспективи ефективної організації розрахунків з органами соціального страхування.....99

Zhaporov K.Zh. Criterion of an assessment of commercial effectiveness of agricultural production101

Abenov A.T. Rationalization of structure of the production, directed on creation of steady agriculture.....104

Терлецька Я.Я., Мустеца І.В. Характеристика та регулювання обліку в Сполучених Штатах Америки107



Таким образом, основное отличие учета затрат по заказам от их учета по изделиям состоит в том, что позаказный метод и его разновидность – поузловой, применяются в индивидуальном (редко – в мелкосерийном) производстве, а поиздельный метод и метод учета затрат по группе однородных изделий – в массовом и серийном. В первом случае затраты собираются на неповторяющееся разовое изготовление того или иного изделия или работы. В связи с чем при позаказном (поузловом) методе исчисляемая себестоимость имеет вполне определенное точное значение, а при методе учета затрат по изделию (группе однородных изделий) себестоимость представляет собой среднюю величину затрат на изготовление единицы этого изделия в течение определенного периода.

Литература:

1. Атамас П.И. Управлінський облік. Навчальний посібник / П. І. Атамас. – К.: Центр учбової літератури, 2009. – 440 с.
2. Бутинець Ф.Ф. Бухгалтерський управлінський облік. Навчальний посібник./ Ф. Ф. Бутинець., Л. Ф. Чижевська, Н. В. Герасимчук. – Ж.: ЖІТІ, 2000. – 448 с.
3. Голов С.Ф. Управлінський облік. Підручник. / С. Ф. Голов ; 4-те вид. – К.: Лібра, 2008. – 704 с.
4. Новиченко П.П. Учет затрат и калькулирование себестоимости в промышленности / П. П. Новиченко, И. М. Рендухов. – М.: «Финансы и статистика», 1992. – 222 с.
5. Сердюк В. Н. Управленческий учет. Учебное пособие. / В. Н. Сердюк. – Д.: Норд-Пресс, 2009. – 407 с.

Zhusupova G.B.

*Kostanaysky state university of a name of A. Baytursynov.
Kostanay, Kazakhstan*

ECONOMIC BORDER REGIONS CAPACITY OF

The segment of economic space of the region within which strong interaction between objects is observed, is called as a contact zone, or contact territories. Sociability of border territories in many respects has potential character as their external functions are insufficiently developed.

Border regions as territories of special type realize the economic potential especially in the conditions of economic integration when to the forefront there is a factor of territorial contiguity, proximity, the neighbourhood, causing considerable concentration of interstate communications of the adjacent and third countries.

This property allows the adjoining countries to use more effectively than benefit of the international division of labor, sharply to reduce transport and transaction expenses of interaction.

Thus border regions gain character of a contact zone, some kind of bridge. Realization above the described transit potential is possible only in the presence of a sufficient infrastructure obustroyennost of a contact zone that isn't characteristic yet for a segment of frontier considered in work.

Thus, the main resource of the border territory consists in its geographical position which, in an ideal, allows to serve transit flows of people and goods and to attract investments.

Any boundary barriers and restrictions reduce investment and transport appeal of areas of both countries adjacent to border.

Positions of the population living in the territory of border areas, differ a considerable variety in an assessment of influence of border on their activity.

Influence of border on activity in population estimates – domination of the positive estimates connected with two groups of factors attracts attention: first, possibilities of additional earnings and professional and labor realization, cooperation in joint design activity; secondly, – possibilities of acquaintance to other culture, settings of personal friendly contacts and communications.

The third factor – expectation of humanitarian assistance that is connected with the period of high prevalence of projects of the social support initiated by the Finnish colleagues.

The fourth factor of influence on development of cross-border cooperation is connected with negativist tendencies in public consciousness of locals that is caused by deterioration of a criminogenic situation, distribution the practicing of shadow business, change of traditions, etc.

The fifth factor is localized among neutrally, probably, indifferently adjusted citizens who didn't have or not wishing to get personal the practicing of the international contacts.

On features of interaction with border in border areas roads of sketchy and parallel type prevail.

Within the federal program for border strengthening on its Russian-Kazakhstan piece by the end of 2011 had to construct 66 border check-points.

Important feature: during this period from the territory of Kazakhstan to Russia inflow of emigrants, in particular, by number of the international migrants who have arrived to Chelyabinsk region amplified, Kazakhstan came out on top.

The main the passenger – and freight traffics pass through border on secants border to the highways «Baikal», «Kurgan – Kostanay» and the Trans-Siberian Railway site, adjusted in Soviet period. Other secants frontier of the route are used mainly for movement of local population, and, need of journey only through check points is an obstacle for moving to the adjacent state.

Such situation is connected with a condition of a transport network and its drawing – networks trees, in it there is no closed contour, border areas are with each other connected poorly and parallel type of roads with the qualitative covering, presented incidentally in certain areas, doesn't form the shortest way from border villages to check points through border. Such drawing of a transport network and need of journey through check points when crossing border determined depth and intensity of contacts of the population.

Literature:

1. Bayskerkeev O. N., Bugromenko V. N. Regional spatial and subject environment. – Alma-Ata, 1993.
2. Malt liquor M. Competition. – M., 2005.
3. Regional economy / Under the editorship of Vidyapin V. I. Stepanova M. V. – M., 2002.

К.п.н. Лобачева І.Ф., Хоменко А.С.

Вінницький торговельно-економічний інститут КНТЕУ

ТЕОРЕТИЧНІ АСПЕКТИ АНАЛІЗУ ДЕБІТОРСЬКОЇ ЗАБОРГОВАНІСТІ В СИСТЕМІ УПРАВЛІННЯ ПІДПРИЄМСТВОМ

Постановка проблеми. У процесі діяльності підприємства не завжди здійснюють розрахунки з іншими підприємствами або фізичними особами одночасно з передачею майна, виконанням робіт, наданням послуг. У зв'язку з цим виникає дебіторська заборгованість. Аналіз і управління дебіторською заборгованістю має дуже велике значення для підприємств, що функціонують в умовах ринку. Вміле й ефективне управління цією частиною поточних активів є невід'ємною умовою підтримки необхідного рівня ліквідності і платоспроможності підприємства.

Аналіз останніх досліджень і публікацій. Дослідженням проблеми аналізу дебіторської заборгованості займається багато вітчизняних та зарубіжних науковців і практиків – Ф.Ф. Бутинець, С.Ф. Голов, М.Д. Білик, І.О. Власов, Т.П. Головаченко, І.В. Подольський, І.А. Бланк, Н.М. Новікова, С.А.Кузнецова, Т.М. Ковальчук та інші. Але питання стосовно аналізу дебіторської заборгованості в системі управління підприємством ще не розглянуто в повному обсязі.

Постановка завдання. Розглянути основні теоретичні аспекти аналізу дебіторської заборгованості з метою надання користувачам достовірних та правдивих результатів її стану на певну дату для прийняття управлінських рішень.

Виклад основного матеріалу дослідження. Аналіз дебіторської заборгованості на підприємствах різних форм власності повинен ґрунтуватися на основних положеннях нормативно-правових актів України, таких як Закон України «Про бухгалтерський облік та фінансову звітність в Україні» від 16.07.1999 р. № 996-XIV та Положення (Стандарти) бухгалтерського обліку, наказ про облікову політику підприємства.

Дебіторська заборгованість – це фінансовий актив, який є контрактивним правом отримувати грошові кошти або цінні папери від іншого підприємства. Визнається як актив, коли підприємство стає стороною контракту і внаслідок цього має юридичне право отримувати грошові кошти. Поточна дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги визнається активом одночасно з визнанням доходу від реалізації продукції, товарів, робіт і послуг та оцінюється за первісною вартістю [1, с.277].

Поточна дебіторська заборгованість розглядається як фінансовий інструмент. Під фінансовим інструментом розуміють будь-який контракт, який приводить до утворення фінансового активу одного підприємства і фінансового зобов'язання або інструмента капіталу іншого підприємства. Фінансові інструменти поділяються на: фінансові активи; фінансові зобов'язання; інструменти власного капіталу; похідні фінансові інструменти. До їх складу включають первісні інструменти, серед яких значне місце займає дебіторська заборгованість.

Мета аналізу поточної дебіторської заборгованості – оцінювання рівня, структури дебіторської заборгованості, ефективності інвестування в дебіторську заборгованість фінансових засобів, визначення фактично непогашеної заборгованості за попередні періоди.

Джерелом аналізу дебіторської заборгованості є баланс підприємства, примітки до фінансових звітів, дані аналітичного та синтетичного обліку, нормативно-методичні документи з обліку, інвентаризації, звітності, контролю, внутрішня звітність [2, с. 125].

Здійснюючи підприємницьку діяльність, економічні суб'єкти сподіваються не лише повернути вкладені кошти, але й одержати доходи. Однак, у зв'язку зі спадом виробництва, дуже часто виникають ситуації, коли підприємство не може стягнути борги з контрагентів. Ріст дебіторської заборгованості погіршує фінансовий стан підприємств, а іноді призводить навіть до банкрутства. Зростання дебіторської заборгованості можливе внаслідок нераціональної кредитної політики, збільшення обсягу продажу, неплатоспроможності покупців тощо. При цьому більшість підприємств

зустрічається з досить типовими проблемами:

1. відсутність достовірної інформації про терміни погашення зобов'язань компаніями – дебіторами;
2. нерегламентована робота з простроченою дебіторською заборгованістю;