

ФИНАНСОВЫЕ РЕСУРСЫ ПРЕДПРИЯТИЯ: СУЩНОСТЬ, СОСТАВ И СТРУКТУРА

Ахмет Е.А. - магистрант кафедры экономики экономического факультета КГУ им. А. Байтұрсынова

Ускорение темпов развития экономики во многом зависит от рационального использования источников формирования финансовых ресурсов. Постоянный дефицит как централизованных, так и децентрализованных финансовых ресурсов приводит к нарушениям нормального функционирования предприятий, организаций, отраслей и в целом народного хозяйства. Понятие эффективного использования финансовых ресурсов, как и любых других видов ресурсов (материальных, трудовых, природных) включает в себя сопоставление количества и качества израсходованных ресурсов с количественным и качественным выражением достигнутых результатов. В условиях, проводимых в стране экономических преобразований особую важность приобретают вопросы организации финансов и оптимального движения финансовых ресурсов, как на макроуровне, так и на уровне субъектов хозяйствования. Важность данного положения обусловлена тем, что финансы, являясь стоимостной категорией, оказывают существенное влияние на стадии воспроизводственного процесса в стране и это влияние тем более заметно и существенно на низовом уровне хозяйствования - предприятиях. От объема производства и его эффективности зависят размер и структура финансовых ресурсов предприятия. В статье также рассмотрены: внутренние и внешние финансовые ресурсы; формирование и использование финансовых ресурсов; основные показатели финансово-хозяйственной деятельности крупных и средних предприятий по республике; предпринимательский и ссудный капитал; формирование уставного капитала; выручка от реализации продукции (работ, услуг); прибыль и ее распределение; принцип самофинансирования; амортизационные отчисления; коммерческий кредит.

Ключевые слова: финансовые ресурсы, объем производства, уставный капитал, прибыль, убыток

КӘСІПОРЫННЫҢ ҚАРЖЫ РЕСУРСТАРЫ: МАҒЫНАСЫ, ҚҰРАМЫ ЖӘНЕ ҚҰРЫЛЫМЫ

Ахмет Е.А. - А.Байтұрсынов атындағы ҚМУ экономика факультетінің экономика кафедрасының магистранты

Экономиканың даму қарқынын жеделдету негізінен қаржылық ресурстардың көзін ұтымды пайдалануға байланысты болмақ. Орталықтандырылған және орталықтандырылмаған екі қаржы ресурстарының тұрақты тапшылығы кәсіпорындардың, ұйымдардың, өнеркәсіп, және бүкіл ұлттық экономиканың қалыпты жұмысының бұзылуына әкеледі. Қаржы ресурстарын тиімді пайдалану тұжырымдамасы, сондай-ақ ресурстарды кез келген басқа түрлері (материалдық, еңбек, табиғи) қол жеткізген нәтижелердің сандық және сапалық білдіру өткізген ресурстардың саны мен сапасын салыстыру кіреді. Бір уақытта елдің экономикалық реформалар, қаржы ұйымына ерекше маңызды және қаржы ресурстарын оңтайлы ағынының мәселелері, макро деңгейде және шаруашылық субъектілерінің деңгейде де. кәсіпорындар - салдарынан қаржы, мән санаты болып табылатын, елдегі ұдайы өндіріс процесі сатысында айтарлықтай әсер етеді және бұл әсер одан да елеулі және айтарлықтай бұқаралық тұлғалар болып табылады, бұл шын мәнінде осы ереже маңыздылығы өндіріс көлемінің және оның тиімділігін бастап кәсіпорынның қаржы ресурстарын мөлшері мен құрылымына байланысты. Сондай-ақ, мақалада талқыланған: ішкі және сыртқы қаржы ресурстарының; қаржы ресурстарын қалыптастыру және пайдалану; республиканың ірі және орта кәсіпорындардың қаржы-шаруашылық қызметінің негізгі көрсеткіштері; кәсіпкерлік және қарыз капиталы; жарғылық капиталын қалыптастыру; тауарларды (жұмыстарды, қызметтерді) сатудан түскен кіріс; пайда және оны бөлу; өзін-өзі қаржыландыру принципі; амортизациялық аударымдар; коммерциялық несие.

Негізгі сөздер: қаржы ресурстары, өндірістік қуаты, тіркелген капиталы, пайда, шығын

FINANCIAL RESOURCES ENTERPRISE: ESSENCE, COMPOSITION AND STRUCTURE

Akhmet E.A. - undergraduate of Economical Department KSU named after A.Baitursynov

Accelerating the pace of economic development largely depends on the rational use of sources of financial resources. Permanent deficit of both centralized and decentralized financial resources leads to a disruption of the normal functioning of enterprises, organizations, industries, and the whole national economy. The concept of efficient use of financial resources, as well as any other types of resources (material, labor, natural) includes a comparison of the quantity and quality of resources spent with the qualitative and quantitative expression of the results achieved. At a time the country's economic reforms, issues of special importance to the Finance organization and the optimum flow of financial resources, both at the macro level and at the level of economic entities. The importance of this provision due to the fact that the finance, being the value category, have a significant impact at the stage of the reproductive process in the country and this influence is even more noticeable and significantly grassroots entities - enterprises. From the volume of production and its effectiveness depends on the size and structure of the financial resources of the enterprise. The article also discussed: the internal and external financial resources; formation and use of financial resources; the main indicators of financial and economic activities of large and medium-sized enterprises in the republic; entrepreneurial and loan capital; the formation of the authorized capital; Revenue from sale of goods (works, services); profit and its distribution; the principle of self-financing; depreciation deductions; commercial credit.

Key words: financial resources, production capacity, registered capital, profit, loss

Финансовые ресурсы предприятия - это совокупность собственных денежных доходов и поступлений извне (привлеченные и заемные средства), находящихся в распоряжении субъекта хозяйствования и предназначенных для выполнения финансовых обязательств предприятия, финансирования текущих затрат, связанных с расширением производства и экономическим стимулированием.

Формирование финансовых ресурсов осуществляется на двух уровнях:

- в масштабах страны;
- на каждом предприятии.

Структура финансовых ресурсов определяется источниками их поступления.

Источником формирования финансовых ресурсов на общегосударственном уровне является национальный доход.

Источниками образования финансовых ресурсов предприятия являются:

- а) собственные и приравненные к ним средства (прибыль, амортизационные отчисления, выручка от реализации вышедшего имущества, устойчивые пассивы);
- б) ресурсы, мобилизованные на финансовом рынке (продажа собственных акций, облигаций и других ценных бумаг, кредитные инвестиции);
- в) поступления денежных средств от финансово-банковской системы в порядке перераспределения (страховые возмещения; поступления от концернов, ассоциаций, отраслевых структур; паевые взносы; дивиденды и проценты по ценным бумагам; бюджетные субсидии). Основными элементами финансовых ресурсов предприятия являются: уставный фонд, амортизационный фонд, специальные фонды целевого назначения, неиспользованная прибыль, кредиторская задолженность всех видов, ресурсы, полученные из централизованных и децентрализованных фондов и другие.

В современных условиях проблема эффективного использования финансовых ресурсов является весьма актуальной; так как постоянный дефицит как централизованных, так и децентрализованных финансовых ресурсов приводит к нарушениям нормального функционирования предприятий, организаций, отраслей и в целом экономики страны.

Понятие эффективного использования финансовых ресурсов, как и любых других видов ресурсов (материальных, трудовых, природных) включает в себя сопоставление количества и качества израсходованных ресурсов с количественным и качественным выражением достигнутых результатов.

Однако понятие, эффективное использование финансовых ресурсов, имеет и самостоятельное значение. Это понятие отражает не только результат использования материально-сырьевых, трудовых ресурсов, но и раскрывает определенные экономические отношения, свойственные категории финансов. Так, используя распределительную функцию финансов, предприятия через принципы распределения финансовых ресурсов достигают оптимального режима функционирования в рыночной экономике.

Эффективность использования финансовых ресурсов можно оценивать с помощью сопоставления достигнутых результатов деятельности (например, прибыли) с суммой финансовых ресурсов, которые были в распоряжении предприятия за соответствующий период.

Большое значение имеет структура источников формирования финансовых ресурсов, и, в первую очередь, удельный вес собственных. Большой удельный вес привлеченных средств утяжеляет финансовую деятельность предприятия дополнительными затратами на уплату процентов по кредитам коммерческих банков, дивидендов по акциям и облигациям и осложняет ликвидность баланса предприятия.

Формирование и использование финансовых ресурсов может осуществляться в двух формах: фондовой и нефондовой.

На уровне предприятия финансовые ресурсы формируются и используются как в фондовой форме, так и в нефондовой. Часть финансовых ресурсов предприятие использует на образование денежных фондов целевого назначения: фонд оплаты труда, фонд развития производства, фонд материального поощрения и др. Использование финансовых ресурсов на выполнение платежных обязательств перед бюджетом и банками осуществляется в нефондовой форме.

Размер и структура финансовых ресурсов во многом зависят от объема производства и его эффективности. Постоянный рост производства и повышение его эффективности являются основой увеличения финансовых ресурсов, как на общегосударственном уровне, так и на уровне предприятий [1, с.74-87].

Финансовые ресурсы фирмы - это часть денежных средств в форме доходов и внешних поступлений, предназначенных для выполнения финансовых обязательств и осуществления затрат по обеспечению расширенного воспроизводства.

Финансовые ресурсы и капитал представляют собой главные объекты исследования финансов фирмы. В условиях регулируемого рынка чаще применяется понятие «капитал», который является для финансиста реальным объектом для постоянного воздействия с целью получения новых доходов фирмы. В этом качестве капитал для финансиста-практика - объективный фактор производства.

Таким образом, капитал - это часть финансовых ресурсов, задействованных фирмой в обороте и приносящих доходы от этого оборота. В таком смысле капитал выступает как превращенная форма финансовых ресурсов.

В такой трактовке принципиальное различие между финансовыми ресурсами и капиталом фирмы состоит в том, что на любой момент времени финансовые ресурсы больше или равны капиталу фирмы. При этом равенство означает, что у фирмы нет никаких финансовых обязательств и все имеющиеся финансовые ресурсы пущены в оборот. Однако это не значит, что чем больше размер капитала приближается к размеру финансовых ресурсов, тем эффективнее фирма работает.

На практике равенства финансовых ресурсов и капитала у работающей фирмы не бывает. Финансовая отчетность строится так, что разницу между финансовыми ресурсами и капиталом нельзя обнаружить. Дело в том, что в стандартной отчетности представлены не финансовые ресурсы как таковые, а их превращенные формы - обязательства и капитал.

В практической деятельности люди сталкиваются, как правило, не с сущностными категориями, а с их превращенными формами, поэтому в стандартной финансовой отчетности из практической целесообразности отражаются именно они.

Из определения финансовых ресурсов следует, что по происхождению они разделяются на внутренние (собственные) и внешние (привлеченные). В свою очередь внутренние в реальной форме представлены в стандартной отчетности в виде чистой прибыли и амортизации, а в превращенной форме - в виде обязательств перед служащими фирмы, чистая прибыль представляет собой часть доходов фирмы, которая образуется после вычета из общей суммы доходов обязательных платежей - налогов, сборов, штрафов, пени, неустоек, части процентов и других обязательных выплат. Чистая прибыль находится в распоряжении фирмы и распределяется по решениям ее руководящих органов.

Внешние или привлеченные финансовые ресурсы делятся также на две группы: собственные и заемные. Такое деление обусловлено формой капитала, в которой он вкладывается внешними участниками в развитие данной фирмы: как предпринимательский или как ссудный капитал. Соответственно результатом вложений предпринимательского капитала является образование привлеченных собственных финансовых ресурсов, результатом вложений ссудного капитала - заемных средств.

Предпринимательский капитал представляет собой капитал, вложенный (инвестированный) в различные фирмы с целью получения прибыли и прав на управление фирмой.

Ссудный капитал - это денежный капитал, предоставленный в долг на условиях возвратности и платности. В отличие от предпринимательского капитала ссудный не вкладывается в фирму, передается ей во временное пользование с целью получения процента. Этим видом бизнеса занимаются специализированные кредитно-финансовые институты (банки, кредитные союзы, страховые компании, пенсионные фонды, инвестиционные фонды, селенговые компании и т.д.) [2, с. 19-25].

На практике предпринимательский и ссудный капиталы тесно связаны. Современное рыночное хозяйство весьма диверсифицировано, т.е. рассредоточено как по видам деятельности, так и в пространстве.

Диверсификация сегодня является одним из важнейших факторов обеспечения стабильности и устойчивости рыночного хозяйства и его финансовой системы. Но углубление диверсификации неизбежно ведет к усложнению финансовых потоков и капитала, расширению применения в финансовой практике специальных инструментов, что существенно усложняет финансовую работу фирмы.

Все финансовые ресурсы фирмы как внутренние, так и внешние в зависимости от времени, в течение которого они находятся в распоряжении фирмы, делятся на краткосрочные (до одного года) и долгосрочные (свыше одного года). Это деление достаточно условно, а масштаб временных интервалов зависит от финансового законодательства конкретной страны, правил ведения финансовой отчетности, национальных традиций.

В реальной жизни в денежной форме капитал фирмы продолжительное время оставаться не может, поскольку он должен зарабатывать новые доходы.

Пребывая в денежной форме в виде остатков денежных средств в кассе фирмы либо на ее расчетном счете в банке они не приносят доходов фирме или почти не приносят. Превращение капитала из денежной формы в производительную называется финансированием.

Принято различать две формы финансирования: внешнее и внутреннее. Такое деление обусловлено жесткой связью между формами финансовых ресурсов и капитала фирмы с процессом финансирования.

Собственные привлеченные финансовые ресурсы - это базовая часть всех финансовых ресурсов фирмы, которая базируется на момент создания фирмы и находится в ее распоряжении на всем протяжении ее жизни [3, с.123- 176].

Эту часть финансовых ресурсов принято называть уставным фондом или уставным капиталом фирмы. В зависимости от организационно-правовой формы фирмы ее уставной капитал формируется за счет выпуска и последующей продажи акций (обыкновенных, привилегированных или их комбинации), вложений в уставной капитал паев, до и т.д. За время жизни фирмы ее уставной капитал может дробиться, уменьшаться и увеличиваться, в том числе за счет части внутренних финансовых ресурсов фирмы.

Источниками собственных финансовых ресурсов являются:

- уставный капитал (средства от продажи акций и паевые взносы участников);
- резервы, накопленные предприятием;
- прочие взносы юридических и физических лиц (целевое финансирование, пожертвования, благотворительные взносы и др.).

При создании предприятия источником приобретения основных средств, нематериальных активов, оборотных средств является уставный капитал. За счет него создаются необходимые условия для осуществления предпринимательской деятельности. Уставной капитал представляет собой сумму средств, предоставленных собственниками для обеспечения уставной деятельности предприятия.

Содержание категории «уставный капитал» зависит от организационно – правовой формы предприятия:

- для индивидуального предприятия – стоимостная оценка всего его имущества, неотделимого от личного имущества предпринимателя ;
- для полного товарищества – сумма всего своего имущества, за исключением имущества, на которое в соответствии с действующим законодательством не может быть обращено взыскание;
- для коммандитного товарищества - его полные пайщики несут неограниченную солидарную ответственность всем своим имуществом, а коммандитисты - частью своего имущества (паевого вклада), переданного полностью;
- для акционерного общества – совокупная номинальная стоимость акций всех типов;
- для товарищества с ограниченной ответственностью – сумма вкладов участников в имуществе предприятия;
- для предприятия иной формы, выделенного на самостоятельный баланс, - стоимостная оценка имущества, закрепленного его собственником за предприятием на праве полного хозяйственного ведения [4, с.143-156].

При создании предприятия вкладами в его уставный капитал могут быть денежные средства, материальные и нематериальные активы.

В момент передачи активов в виде вклада в уставной капитал право собственности на них переходит к хозяйствующему субъекту, т.е. инвесторы теряют вещные права на эти объекты. Таким образом, в случае ликвидации предприятия или выхода участника из состава общества или товарищества он имеет право лишь на компенсацию своей доли в рамках остаточного имущества, но не на возврат объектов, переданных им в свое время в виде вклада в уставной капитал. Уставной капитал, следовательно, отражает сумму обязательств предприятия перед инвесторами.

Уставный капитал формируется при первоначальном инвестировании средств. Его величина объявляется при регистрации предприятия, а любые корректировки размера уставного капитала

(дополнительная эмиссия акций, снижение номинальной стоимости акций, внесение дополнительных вкладов, прием нового участника, присоединение части прибыли и др.) допускаются лишь в случаях и в порядке, предусмотренных действующим законодательством и учредительными документами.

Формирование уставного капитала может сопровождаться образованием дополнительного источника средств – эмиссионного дохода. Этот источник возникает в случае, когда в ходе первичной эмиссии акции продаются по цене выше номинала. При получении этих сумм они зачисляются в добавочный капитал. В процессе производства продукции, выполнения работ, оказания услуг создается новая стоимость, которая определяется суммой выручки от реализации.

Выручка от реализации является основным источником возмещения затраченных на производство продукции (работ, услуг) средств, формирования фондов денежных средств, ее своевременное поступление обеспечивает непрерывность кругооборота средств, бесперебойность процесса деятельности предприятия. Несвоевременное поступление выручки влечет перебои в деятельности, снижение прибыли, нарушение договорных обязательств, штрафные санкции.

Использование выручки отражает начальный этап распределительных процессов. Из полученной выручки предприятие возмещает материальные затраты на сырье, материалы, топливо, электроэнергию, другие предметы труда, а также оказанные предприятию услуги. Дальнейшее распределение выручки связано с формированием амортизационных отчислений как источника воспроизводства основных фондов и нематериальных активов. Оставшаяся часть выручки - это валовой доход или вновь созданная стоимость, которая направляется на оплату труда и формирование прибыли предприятия, а также на отчисления во внебюджетные фонды, налоги (кроме налога на прибыль), другие обязательные платежи.

Поступление выручки от реализации свидетельствует о завершении кругооборота средств. До поступления выручки издержки производства и обращения финансируются за счет источников формирования оборотных средств. Результат кругооборота вложенных в деятельность средств - возмещение затрат и создание собственных источников финансирования: амортизационных отчислений и прибыли.

Прибыль и амортизационные отчисления являются результатом кругооборота средств, вложенных в производство, и относятся к собственным финансовым ресурсам предприятия, которыми они распоряжаются самостоятельно. Оптимальное использование амортизационных отчислений и прибыли по целевому назначению позволяет возобновить производство продукции на расширенной основе.

Назначение амортизационных отчислений - обеспечивать воспроизводство основных производственных фондов и нематериальных активов. Амортизация по своей экономической сущности - это процесс постепенного переноса стоимости основных средств и нематериальных активов (а также малоценных и быстроизнашивающихся предметов) по мере их износа на производимую продукцию, превращения в процессе реализации в денежную форму и накопления ресурсов для последующего воспроизводства активов, которые амортизируются. Это целевой источник финансирования инвестиционного процесса.

Прибыль как экономическая категория - это чистый доход, созданный прибавочным трудом. Прибыль является экономическим показателем, характеризующим финансовые результаты предпринимательской деятельности. Кроме того, через прибыль реализуется принцип материальной заинтересованности в процессе ее распределения и использования, а также принцип материальной ответственности. Наконец, прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия - это многоцелевой источник финансирования его потребностей, но основные направления ее использования можно определить как накопление и потребление. Пропорции распределения прибыли на накопление и потребление определяют перспективы развития предприятия.

Прибыль является источником финансирования разных по экономическому содержанию потребностей. При ее распределении пересекаются интересы как общества в целом в лице государства, так и предпринимательские интересы предприятий и их контрагентов, интересы отдельных работников. В отличие от амортизационных отчислений прибыль не остается полностью в распоряжении предприятия, ее значительная часть в виде налогов поступает в бюджет, что определяет еще одну сферу финансовых отношений, которые возникают между предприятием и государством по поводу распределения созданного чистого дохода. Распределение оставшейся после этого части прибыли - прерогатива предприятия.

Результаты финансово-хозяйственной деятельности крупных и средних предприятий по Республике Казахстан свидетельствуют о том, что за анализируемый период на предприятиях наблюдается снижение прибыли (таблица 1). [5].

Таблица 1

Основные показатели финансово-хозяйственной деятельности крупных и средних предприятий по республике за 2012-2014 гг.

млн.тенге

	Прибыль (убыток)		Себестоимость	Непроизводствен-
--	------------------	--	---------------	------------------

Периоды	до налогообложения	Доход от реализации продукции и оказанных услуг	реализованной продукции и оказанных услуг	ные расходы
2012	6 139 809	28 188 104	17 365 552	6 501 319
2013	5 104 019	30 002 914	19 604 000	6 818 971
2014	5 100 655	31 744 582	20 698 636	9 341 413

Данные таблицы 1 характеризуют, что прибыль предприятий снизилась с 6 139 809 млн. тенге (2012 г.) до 5 100 655 млн. тенге (2014 г.) или на 17 %.

Так, доходы предприятий от реализации продукции и оказанных услуг в 2014 г. в сравнении с 2012 г. возросли на 3 556 478 млн. тенге или на 12,6 %.

Себестоимость реализованной продукции и оказанных услуг, непроизводственные расходы значительно возросли в 2014 г. в сравнении с 2012 и 2013 гг.

За 2012-2014 годы по Республике Казахстан количество предприятий, получивших доход значительно больше, чем предприятий, получивших убыток (таблица 2).

Таблица 2

Группировка крупных и средних предприятий по результатам финансово-хозяйственной деятельности по республике за 2012-2014 гг.

Периоды	Предприятия получившие доход			Предприятия получившие убыток		
	количество предприятий, единиц	в % к общему количеству предприятий	сумма дохода, млн. тенге	количество предприятий, единиц	в % к общему количеству предприятий	сумма убытка, млн. тенге
2012	4146	68,1	6 813 739	1939	31,9	673 930
2013	3924	62,7	5 779 349	2332	37,3	675 330
2014	4204	64,5	6 542 235	2310	35,5	1 441 581

Анализируя данные таблицы 2, следует отметить, что количество предприятий, получивших доход в 2014 г. в сравнении с 2012 г. увеличилось на 58 ед., а сумма дохода, наоборот, уменьшилась на 271 504 млн. тенге.

К примеру, количество предприятий, получивших убыток в 2014 г. в сравнении с предыдущим годом сократилось на 22 ед., а сумма убытка, наоборот, возросла на 766 251 млн. тенге. [5].

Амортизационные отчисления и часть прибыли, направляемая на накопление, составляют денежные ресурсы предприятия, используемые на его производственное и научно - техническое развитие, формирование финансовых активов - приобретение ценных бумаг, вклады в уставной капитал других предприятий и т. п. Другая часть прибыли, используемая на накопление, направляется на социальное развитие предприятия. Часть прибыли используется на потребление, в результате чего возникают финансовые отношения между предприятием и лицами, как занятыми, так и не занятыми на предприятии.

Распределение прибыли может производиться путем образования специальных фондов.

Фонд накопления используется на научно - исследовательские, проектные, конструкторские и технологические работы, разработку и освоение новых видов продукции, технологических процессов, на затраты, связанные с технологическим перевооружением и реконструкцией, на погашение долгосрочных ссуд и уплату процентов по ним, уплату процентов по краткосрочным ссудам сверх сумм, относимых на себестоимость продукции, прирост оборотных средств, затраты на проведение природоохранных мероприятий, взносы в качестве вкладов учредите в создание уставных капиталов других предприятий, взносы союзам, ассоциациям, концернам, если предприятие входит в их состав, и др.

Фонд потребления используется на социальное развитие и социальные нужды. За счет него финансируются расходы по эксплуатации объектов социально-бытового назначения, находящиеся на балансе предприятия, строительство объектов непроизводственного назначения, проведение оздоровительных и культурно-массовых мероприятий, осуществляется выплата некоторых специальных премий, оказание материальной помощи, доплата к пенсиям, компенсация удорожания стоимости питания в столовых и буфетах и т.п.

Прибыль – основной источник формирования резервного фонда. Этот капитал предназначен для возмещения непредвиденных потерь и возможных убытков от хозяйственной деятельности, т.е. является страховым по своей природе. Порядок формирования резервного капитала определяется нормативными документами, регулирующими деятельность предприятия данного типа, а также его уставными документами.

В современных условиях хозяйствования распределение и использование амортизационных отчислений и прибыли на предприятиях не всегда сопровождается созданием обособленных денежных фондов. Амортизационный фонд как таковой не формируется, а решение вопроса о распределении прибыли в фонды специального назначения оставлено в компетенции предприятия, но это не меняет сущности распределительных процессов, отражающих использование финансовых ресурсов предприятия.

Добавочный капитал как источник средств предприятия образуется, как правило, в результате переоценки основных средств и других материальных ценностей. Нормативными документами запрещается использование его на цели потребления.

Специфическим источником средств являются фонды социального назначения и целевого финансирования: безвозмездно полученные ценности, а также безвозвратные и возвратные государственные ассигнования на финансирование непроизводственной деятельности, связанной с содержанием объектов социально-культурного и коммунально-бытового назначения, на финансирование издержек, находящихся на полном бюджетном финансировании и др.

Поскольку финансы предприятия как отношения являются частью экономических отношений, возникающих в процессе хозяйственной деятельности, принципы их организации определяются основами хозяйственной деятельности предприятий. Исходя из этого, принципы организации финансов можно сформулировать следующим образом: самостоятельность в области финансовой деятельности, самофинансирование, заинтересованность в итогах финансово - хозяйственной деятельности, ответственность за ее результаты, контроль за финансово - хозяйственной деятельностью предприятия.

Самофинансирование - обязательное условие успешной хозяйственной деятельности предприятий в условиях рыночной экономики. Этот принцип базируется на полной окупаемости затрат по производству продукции и расширению производственно - технической базы предприятия, он означает, что каждое предприятие покрывает свои текущие и капитальные затраты за счет собственных источников. Принцип самофинансирования пока не может быть обеспечен на предприятиях, выпускающих необходимую потребителю продукцию с высокими затратами на ее производство и не обеспечивающих достаточный уровень рентабельности по разным объективным причинам. К ним относятся предприятия жилищно-коммунального хозяйства, пассажирского транспорта, сельскохозяйственные и другие предприятия, получающие ассигнование из бюджета. То же характерно и для предприятий оборонного значения, хозяйственная деятельность которых не может считаться предпринимательской и финансируется за счет средств, полученных от реализации продукции [5, с.126-145].

При временной недостаточности в средствах потребность в них может обеспечиваться за счет заемных финансовых ресурсов.

Привлеченные заемные финансовые ресурсы фирмы наиболее часто встречаются в форме:

- банковских кредитов и ссуд;
- средств от выпуска и продажи облигаций фирмы;
- займов от других небанковских субъектов рынка [6, с.67-98].

Средства финансирования деятельности предприятия подразделяются на краткосрочные и долгосрочные, в зависимости от потребностей и сроков их предоставления. Краткосрочные средства используются для покрытия (оплаты) текущих потребностей предприятия, например, по выплате заработной платы, оплате сырья, материалов, иных текущих расходов. Долгосрочные средства используются для оплаты производственного оборудования, недвижимости, осуществления инвестиций (производственных капиталовложений) на длительный период (связанных, например, со строительством нового цеха, пуском новой сборочной линии, освоением нового вида производства).

Коммерческий кредит - отсрочка платежей одного хозяйствующего субъекта другому. Формы коммерческого кредита - аванс, предварительная оплата, отсрочка и рассрочка оплаты товаров и услуг. Коммерческий кредит используется предпринимателями, занимающимися определенными (связанными) видами деятельности, производителями-продавцами и потребителями-покупателями одного и того же товара. Объектом коммерческого кредита являются средства в товарной форме.

Кредитным документом при оформлении коммерческого кредита является вексель. Коммерческий кредит может также осуществляться по открытому счету. Открытый счет – «безвексельная» форма коммерческого кредитования, особая форма расчетных отношений между предпринимателями, осуществляющими взаимные поставки, т.е. являющимися постоянными контрагентами по различным сделкам. тактически предприятия открывают друг другу кредитные линии, в пределах которых производятся взаимные поставки. Инвестиционный налоговый кредит -

отсрочка налогового платежа, предоставляемая органами государственной власти или налоговыми органами.

Конкретное предложение о необходимости и размере кредита готовится финансовой службой предприятия. Последняя руководствуется текущими и ожидаемыми финансовыми результатами деятельности предприятия.

Каждое предприятие само определяет допустимый уровень заемных средств. Величина задолженности варьируется по различным предприятиям, да и просто по различным странам.

Еще одной формой привлечения заемных средств является лизинг. Лизинг - это операции по размещению движимого и недвижимого имущества, которое специально закупается лизинговой фирмой, остаётся в ее собственности, но отдается в аренду предпринимателям. Лизинг форма не только аренды, но и финансирования. Сегодня лизинг является одним из средств финансирования капиталовложений практически во всех странах мира [7, с.198- 204].

Следует отметить, что эффективность использования финансовых ресурсов непосредственно связана с эффективным использованием материальных, трудовых и других видов ресурсов. Так, снижение материалоемкости продукции, т. е. выпуск большего количества продукции без увеличения объема, используемого для этого сырья и материалов, ведет к экономии финансовых ресурсов. Уменьшение затрат живого труда на единицу продукции означает рост эффективности использования трудовых ресурсов, что также ведет к экономии финансовых ресурсов через рост денежных накоплений и уменьшение потребностей предприятия в дополнительных денежных средствах.

Таким образом, ускорение темпов развития экономики, повышение экономической эффективности производства, оздоровление государственного бюджета и финансов предприятий во многом зависят от рационального использования источников формирования финансовых ресурсов, как на уровне предприятий, так и на уровне государства, что составляет одну из важнейших задач в области правильной организации управления финансами.

Литература:

1. Белолипецкий В.Г. Финансы фирмы / В.Г. Белолипецкий. - Москва: ИНФРА-М. - 2014. – 397с.
2. Нурсейтов О.С. Сущность ссудного капитала. // Транзитная экономика, 2015, № 3, с.19-25.
3. Дугельный А.П. Бюджетное управление финансово-хозяйственной деятельностью предприятия/ А. П. Дугательный – Новосибирск, 2014. - 488 с.
4. Гаврилова А.Н., Попов А.А. Финансы организаций (предприятий)/ А.Н. Гаврилов, А.А. Попов. –М.: КноРус, 2011. – 608 с.
5. www.stat.gov.kz
6. Володин А.А., Самсонов Н.Ф., Бурмистрова Л.А. Управление финансами (финансы предприятий)/ А.А. Володин, Н.Ф. Самсонов, Л.А. Бурмистрова.-М.: ИНФРА-М, 2012.-503 с.
7. Грузинов В.В. Экономика предприятия и предпринимательства/ В.В. Грузинов. – М.: Софит, 2013. – 461 с.
8. Бурмистрова Л.М. Финансы организаций (предприятий)/ Л. М. Бурмистрова. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 240 с.

References:

1. Belolipeckij V.G. Finansy firmy / V.G. Belolipeckij. - Moskva: INFRA-M. - 2014. – 397s.
2. Nurseitov O.S. Sushhnost' ssudnogo kapitala. // Tranzitnaja jekonomika, 2015, № 3, s.19-25.
3. Dugel'nyj A.P. Bjudzhetnoe upravlenie finansovo-hozjajstvennoj dejatel'nost'ju predpriyatija/ A. P. Dugatel'nyj – Novosibirsk, 2014. - 488 s.
4. Gavrilova A.N., Popov A.A. Finansy organizacij (predpriyatij)/ A.N. Gavrilov, A.A. Popov. –M.: KnoRus, 2011. – 608 s.
5. www.stat.gov.kz
6. Volodin A.A., Samsonov N.F., Burmistrova L.A. Upravlenie finansami (finansy predpriyatij)/ A.A. Volodin, N.F. Samsonov, L.A. Burmistrova.-M.: INFRA-M, 2012.-503 s.
7. Gruzinov V.V. Jekonomika predpriyatija i predprinimatel'stva/ V.V. Gruzinov. – M.: Sofit, 2013. – 461 s.
8. Burmistrova L.M. Finansy organizacij (predpriyatij)/ L. M. Burmistrova. – M.: INFRA-M, 2014. – 240 s.

Сведения об авторе:

Ахмет Е.А. - магистрант кафедры экономики экономического факультета КГУ им. А. Байтұрсынова. г. Костанай.

Ахмет Е.А. - А.Байтұрсынов атындағы ҚМУ экономика факультеті экономика кафедрасының магистранты. Қостанай қ.

Akhmet E.A. - undergraduate of Economical Department KSU named after A.Baitursynov. Kostanay.